

BUSINESS MODEL CANVAS (.....)

**SOCIOS CLAVE
(KEY PARTNERS)**

**ACTIVIDADES CLAVE
(KEY ACTIVITIES)**

**PROPUESTA DE VALOR
(VALUE PROPOSITIONS)**

**RELACIÓN CON EL CLIENTE
(CUSTOMER RELATIONSHIPS)**

**SEGMENTOS DE CLIENTES
(CUSTOMER SEGMENTS)**

**RECURSOS CLAVE
(KEY RESOURCES)**

**CANALES
(CHANNELS)**

**ESTRUCTURA DE COSTOS
(COST STRUCTURE)**

**FUENTES DE INGRESOS
(REVENUE STREAMS)**